



UNIVERSIDAD DE INTEGRACIÓN DE LAS AMÉRICAS
FACULTAD DE INGENIERÍA
ANÁLISIS DE SISTEMAS

APLICACIÓN DE CONTROL DE VENTAS Y PEDIDOS

Alejandro Amado Orrabali Morales

Asunción, Paraguay

2018



Universidad de la Integración
de las Américas

Aplicación de
Control de Ventas y
Pedidos

RESUMEN

Una aplicación móvil para una distribuidora de bebidas, donde se podrá cargar ventas y una geoposición de comercio, donde toda la información irá a una base de datos con interfaz web, para que **el supervisor** pueda realizar un seguimiento de los movimientos de sus vendedores directamente desde la casa central, a que negocio fue el vendedor y en que horario, que tipo y que cantidad de pedidos logró realizar, **el vendedor** utilizará la aplicación para cargar la dirección con la geoposición y el pedido de los negocios, este pedido llegará al supervisor en su terminal "computadora", y así este podrá procesar la entrega, una vez hecho este paso, **los repartidores** que también contarán con una extensión de la aplicación recibirán la autorización y podrán entregar el pedido a las despensas correspondientes y notificar al supervisor de esa acción, así el supervisor dará de baja el pedido y mediante la aplicación el vendedor será notificado, esto también lo ayudará en el cálculo de toda la comisión que ganó con sus ventas realizadas, y mediante la geoposición se podrá hacer una estadística sobre qué sector consume más el producto y hacer más continuo el paso de los vendedores a esos locales, habrá también un control de stock más confiable, pues una vez dado de baja uno o varios pedidos el supervisor podrá saber qué cantidad de producto queda en el depósito.

Todo este trabajo es realizado manualmente, el vendedor carga en una planilla los pedidos de cada despensa recorrida, lo que conduce a cometer errores, por factores como la aglomeración de papeles o el cansancio de los recorridos, el tiempo que le toma al vendedor volver a la central y notificar al supervisor sobre sus ventas, y el tiempo en la revisión de dichas planillas por parte del supervisor y la autorización de las entregas, esta aplicación ayudará a los personales de la distribuidora a ser más eficientes y aprovechar de mejor manera las horas laborales.

Además, se podrá mantener una comunicación constante entre el supervisor, vendedor y repartidor a través de la implementación de la aplicación, que posibilitará el rápido envío de pedidos por parte del vendedor al supervisor, y una